

Erfolgreiche Finanzierungen mit Private Equity und Venture Capital

Aktuelle Möglichkeiten der Wachstumsfinanzierung – ein Praxis-Intensivseminar für IKT-Unternehmen am 25.10.2010

Inhalt:

Ein stark praxisorientiertes Seminar, das auf Basis konkreter Beispiele und Erfahrungen zahlreicher erfolgreicher Finanzierungen mit unterschiedlichen Investoren entstanden ist und in allen Vorträgen die grundlegenden Konzepte am praktischen Beispiel erläutert.

Hintergrund:

Venture Capital ist für technologieorientierte Unternehmen oftmals unabdingbar, um Entwicklung, Markteinführung oder Wachstum zu finanzieren. Doch eine Chance auf eine solche Finanzierung haben nur Unternehmen, deren Geschäftsmodell die Wachstumserwartungen der Investoren erfüllen kann. Was gilt es bei der Vorbereitung auf eine Finanzierung zu beachten? Was charakterisiert Venture-Capital-Gesellschaften, und wie erfolgen Finanzierungen mit Private Equity?

Thomas Schröter gibt einen praxisnahen Einblick in die Arbeit mit Venture-Capital-Gesellschaften und Private-Equity-Investoren. Er ist Geschäftsführer der eventurecat GmbH Corporate Finance Advisors und Corporate-Finance-Berater für Technologieunternehmen aus der ITK-, Internet- und Gamesbranche. eventurecat hat bereits zahlreiche Unternehmen bei der Finanzierung mit privatem Beteiligungskapital begleitet.

Zielgruppe:

Unternehmer, Vorstände, Geschäftsführer und kaufmännisch Verantwortliche in ITK-Unternehmen. Bitte haben Sie Verständnis, dass im Interesse der Unternehmer keine Berater zugelassen sind.

Referenten:

Thomas Schröter, Geschäftsführer der eventurecat GmbH, Senior Corporate Finance Advisor.

Ingo Franz, Partner, Creathor Venture

Kosten:

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person EUR 725,- bzw. EUR 550,- für BITKOM-Mitglieder. Die Preise verstehen sich jeweils zuzüglich Umsatzsteuer.

Ort:

Kizoo AG, Karlsruhe

Datum:

Montag, 25.10.2010

Anmeldung:

Anmeldung bei der BITKOM-Akademie unbedingt erforderlich: www.bitkom-akademie.de bzw. http://www.bitkom-akademie.de/veranstaltungen/47_2565.aspx

Ablaufplan

Siehe nächste Seite

Agenda 25.10.2010

09:30 Uhr	Begrüßungskaffee, Check-In und Ausgabe der Unterlagen
10:00 Uhr	Begrüßung durch Matthias Hornberger, CFO der Kizoo AG, und Vorstellung der Teilnehmer
10:30 Uhr	<p>Einführung</p> <p>Privates Beteiligungskapital als Lösung für die Finanzierung von Technologie-Unternehmen</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Auswirkungen der Finanzkrise auf den Markt für privates Beteiligungskapital ■ Finanzierungsalternativen ■ Generelles Geschäftsmodell von VC- und PE-Investoren ■ Finanzierungskonzepte mit Venture Capital und Private Equity ■ Aktueller Stand der deutschen VC- und PE-Branche <p>Die verschiedenen Finanziers im Überblick</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Venture-Capital-Gesellschaften ■ Öffentliche VC-Gesellschaften ■ KfW Mittelstandsbank ■ Corporate Venture Capital ■ Private-Equity-Gesellschaften <p>Formen der Kapitalbeteiligung</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Offene Beteiligung ■ Stille Beteiligung ■ Genussscheine ■ Syndizierung / Co-Venturing ■ Mezzanine-Kapital
11:45 Uhr	Kaffeepause und Gespräche mit dem Referenten
12:00 Uhr	<p>Anforderungen von Venture-Capital- und Private-Equity-Gesellschaften</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Investitionskriterien der Kapitalbeteiligungsunternehmen ■ Branchen- und Technologieschwerpunkte ■ Unternehmensphasen und Investitionsvolumina ■ Erwartete Unternehmensziele ■ Anforderungen an das Management und die Unternehmensentwicklung
12:30 Uhr	<p>Die Schritte zum Beteiligungskapital</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Evaluierung und Strategiefestlegung ■ Vorbereitung - Businessplanerstellung ■ Selektion - Investorenakquise ■ Vorvertrag und Due Diligence ■ Interne Entscheidungsprozesse bei den Investoren ■ Abschluss – Beteiligungsvertrag
13:15 Uhr	Mittagspause und offener Dialog

<p>14:15 Uhr</p>	<p>Creathor Venture Management - eine Venture-Capital-Gesellschaft stellt sich vor</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Gastreferent Ingo Franz, Partner bei Creathor
<p>15:15 Uhr</p>	<p>Unternehmensbewertung und Vertragsgestaltung</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Überblick über gängige Bewertungsmethoden ■ Vor- und Nachteile der einzelnen Verfahren ■ Preistreiber ■ Verhandlungsstrategien ■ Vertragliche Besonderheiten in VC- und PE-Verträgen
<p>16:00 Uhr</p>	<p>Kaffeepause und Gespräche mit dem Referenten</p>
<p>16:15 Uhr</p>	<p>Exitstrategien</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Generelle Exitkanäle ■ Trade-Sale-Kandidaten definieren ■ Exit-Strategien festlegen ■ Börsengang / Initial Public Offering (IPO) ■ Unternehmensverkauf / Trade Sale ■ Anteilsrückkauf / Buy Back / Share Buy Back ■ Secondary Purchase ■ Liquidierung und Totalverlust
<p>16:45 Uhr</p>	<p>Praxisbeispiel einer VC-Finanzierung</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Langfristige Vorbereitung ■ Proof of Concept ■ Businessplanentwicklung ■ Investorenauswahl ■ Anspracheprozess ■ Term-Sheet-Verhandlung ■ Transaktionsbegleitende Maßnahmen ■ Investmentkomiteesitzung ■ Vertragsverhandlung ■ Auszahlungsprozess ■ Investor Relations
<p>17:15 Uhr</p>	<p>Abschlussdiskussion</p>
<p>17:30 Uhr</p>	<p>Ende</p>